



Blocklager von Marmi Corradini in Rivoli Veronese



Firmensitz

marmi corradini:

# Italien vor Ort

Seit einem guten Jahr ist der italienische Naturwerkstein-Allrounder marmi corradini mit 20 Mitarbeitern und drei Niederlassungen in Deutschland vertreten. In Rivoli Veronese beschäftigt das Unternehmen 65 Mitarbeiter. Man setzt auf Fachkompetenz, eine große Produktpalette und Qualität.

**m**armi corradini besteht seit 1972 und bedient von jeher den deutschen Markt. Aber bislang war die Firma nicht direkt in Deutschland tätig; ihre Produkte wurden über deutsche Großhändler vertrieben. Besonders intensiv kooperierte das Unternehmen mit der Firmengruppe Gläser rekostein. Nachdem diese im Februar 2006 Insolvenz anmelden musste, übernahm marmi corradini teilweise Firmengebäude und Mitarbeiter und gründete die marmi corradini Deutschland GmbH.

### Drei Niederlassungen ...

So kommt es, dass der italienische Natursteinproduzent seit letztem Jahr direkt in Deutschland vertreten ist, und

zwar gleich mit drei Niederlassungen (jeweils Auslieferungslager und Bürogebäude) und 20 Mitarbeitern. Offizieller Sitz der marmi corradini Deutschland GmbH ist die Niederlas-

sung in Dahlewitz bei Berlin, die im Februar 2006 als erster der Deutschland-Stützpunkte eröffnet wurde. Am südlichen Berliner Ring (A 10) hat sich diese Niederlassung schnell als Lieferant für die Kunden im nordostdeutschen Raum etabliert.

Eine weitere Niederlassung befindet sich in Rottenburg-Seebronn (Raum Stuttgart); sie ist seit Juli 2006 mit großem Lager und Büro, guter Autobahnbindung und fünf Mitarbeitern erfolgreich aktiv.

Ganz neu entstand in Bad Wünnenberg bei Paderborn die Niederlassung Haaren als dritter Standort. Dieser Stützpunkt, direkt am Autobahnkreuz A33 / A44, wurde neu erbaut und im Februar dieses Jahres eröffnet. Hier wurde vom Architekturatelier Kraft in Brilon eine außerge-

Luciana Marconi zwischen den Brüdern Francesco (rechts) und Franco Corradini



(Fotos: B. Holländer; Firma)

wöhnliche gestalterische Idee verwirklicht: »Das Bürogebäude, das wie ein Rohblock erscheint, zeigt die Schönheit und Beständigkeit von Stein ohne überflüssige oder störende Gestaltungselemente und ist an sich schon die beste Werbung für das Produkt«, ist Francesco Corradini überzeugt. Die dazugehörige Lagerhalle habe man bewusst mit besonders großen Fensterelementen ausgestattet, damit die Ware im »rechten Licht« präsentiert werden kann. »Unser Lager ist unsere Ausstellung«, sind sich die Mitarbeiter einig.

### ... und ein leistungsfähiges Team

Das »Team Deutschland« hat sich als Ziele für die Zukunft besonders Qualität, Zuverlässigkeit und partnerschaftliche, faire Kundenbindungen auf die Fahne geschrieben, – also die gleichen Attribute, die sich die marmi corradini Italien bereits im Laufe der Jahre erworben hat.

In jedem Lager hält marmi corradini Deutschland Unmaßplatten, Bodenplatten und Fliesen (Standard- sowie Großformate) im Wert von etwa 1 Mio. € vor. Die großzügige Lagerhaltung und der »direkte Draht« zum produzierenden Mutterwerk ermöglichen kurze Lieferzeiten. Neben den gängigsten Sorten wird jeweils auch etwas Besonderes geboten. Ausgeliefert wird mit eigenen Kran-Lkw. Kundennähe gewährleistet ein nahezu flächendeckender Außendienst.

Als Geschäftsführer der marmi corradini Deutschland GmbH fungieren neben Francesco Corradini die Herren Heinz Gruß (Leitung der Niederlassungen Haaren und Dahlewitz) sowie Manfred Wingerter (Leitung Rottenburg-Seebromm).



marmi corradini Produktionsstätte in Rivoli Veronese



Fliesenfabrik des Unternehmens in Cavaion Veronese

### Qualitätsware aus Italien

Über die Niederlassungen können Interessenten jetzt schnell und unkompliziert von der Leistungsfähigkeit und Erfahrung des Mutterwerks im italienischen Rivoli und Cavaion Veronese profitieren. Francesco Corradini hat über die Jahre laufend in qualifiziertes Personal und neue Anlagen investiert. Sein Unternehmen zeichnet sich durch eine hohe Fertigungstiefe aus. So produziert es nicht nur Roh tafeln, Bodenplatten und Fliesen, sondern auch Fertigware, z. B. Fassadenplatten für Bauvorhaben in aller Welt. Fertigware war sogar über Jahre die erklärte Spezialität

des Unternehmens. In den 1970er-Jahren ließ man die Blöcke von Lohnbetrieben gattern; in den 1980ern investierte man in eine eigene Sägerei, zunächst für Marmor und Agglomarmor; die Zusammenarbeit mit rekostein begann Ende der 1970er-Jahre.



GF Heinz Gruß

Im internationalen Projektgeschäft gehörte die Firma zu den ersten großen Produzenten. »Wir haben schon 1985 große Fassaden geliefert«, berichtet Marketingmanagerin Luciana Marconi,

die maßgeblich zum Auf- und Ausbau der Geschäftsbeziehungen in Deutschland beigetragen hat und die Belieferung der Niederlassungen koordiniert.



marmi corradini Deutschland, Niederlassung in Dahlewitz bei Berlin





Unmaßplattenproduktion und -lager in Rivoli Veronese



Erst fünf Jahre alt: die Fliesenstraße (Werk in Cavaion Veronese)

1994 übernahm marmi corradini ein Sägewerk mit zehn Granitgattern; in den Folgejahren wurde das Unternehmen um eine Halle und eine neue Polierstraße erweitert. Heute umfasst der Maschinenpark fünf Jumbo-Gatter (Gaspari-Menotti), mit denen um 10% mehr produziert wird als früher mit 14 Gattern.

Vier Tagliablocchi von Simec (eine mit 100 und drei mit je 50 Blättern) und die entsprechenden Anlagen zur Weiterverarbeitung der aus dem Block geschnittenen Unmaßplatten und Schnittlinge runden den Maschinenpark ab.

Marmorblöcke lässt das Unternehmen heute im Lohnbetrieb gattern. Eine weitere sinnvolle Investition wurde vor fünf Jahren vorgenommen:

Eine neue, leistungsstarke Fliesenproduktion mit einer modernen Anlage von Simec wurde eröffnet. Hier werden bis zu 1 000 m<sup>2</sup> täglich gefertigt.

Der deutliche Qualitätsunterschied zu Billigproduktionen aus Asien rechtfertigt auch heute noch diese Entscheidung.

**Vor allem Steinmetzen**

Was das Personal betrifft, setzt marmi corradini auf Fachleute: »Wir beschäftigen in unserer Produktion sehr viele Steinmetzen«, so Francesco Corradini. Die Kunden wüssten das zu schätzen: »Wir sprechen die gleiche Sprache.« In der mit langjähriger Erfahrung gekoppelten Fachkompetenz sieht der Geschäftsführer auch Chancen für die Zukunft auf dem deutschen Markt. »Früher

waren wir in Deutschland ausschließlich über Großhändler vertreten und hatten damit keinerlei Einfluss auf die Beratungsqualität. Aus diesem Grund sind wir auf dem deutschen Markt weniger bekannt als viele, zum Teil wesentlich kleinere Wettbewerber. Jetzt hingegen können wir in unseren drei Niederlassungen Kunden vor Ort mit Rat und Tat zur Seite stehen. Das ist umso wichtiger, als die Ansprüche der Endverbraucher und damit auch der Fachbetriebe über die Jahre laufend gestiegen sind«, erklärt Corradini. Wert lege man daher auch auf ein durchgängiges Qualitätsmanagement vom Blockeinkauf bis hin zum Produktversand. Auf Wunsch liefert das Unternehmen Unmaßplatten, Fliesen und Fertigware aus ein und demselben Block.

**Der Umsatz wächst**

Das Direktgeschäft in Deutschland lässt sich gut an: Der Umsatz steigt



GF Manfred Wingerter

Produktion sehr viele Steinmetzen«, so Francesco Corradini. Die Kunden wüssten das zu schätzen: »Wir sprechen die gleiche Sprache.« In der mit langjähriger Erfahrung gekoppelten Fachkompetenz sieht der Geschäftsführer auch Chancen für die Zukunft auf dem deutschen Markt. »Früher



Praktische Verlegehilfe



Niederlassung Rottenburg-Seebronn



**Aktiv seit Februar: marmi corradini Deutschland, Niederlassung Haaren in Bad Wünnenberg bei Paderborn, direkt am Autobahnkreuz A33 / A44**

kontinuierlich. 2006 konnte die marmi corradini Deutschland GmbH mit gutem Zuwachs abschließen; auch für 2007 ist die Geschäftsleitung zuversichtlich. Insgesamt werden derzeit rund 40% des Jahresumsatzes der Firmengruppe in Deutschland erwirtschaftet, außerdem 20% in den USA, 10% in England, 10% in Polen, wo man seit drei Jahren eine Niederlassung hat (marmi corradini Polska), und die restlichen 20% in Italien.

#### **Naturstein: kein Billigprodukt**

Für Francesco Corradini und Luciana Marconi ist Naturwerkstein nach wie vor ein wertvoller Baustoff, der entsprechend vermarktet und verarbeitet werden muss. »Billigangebote aus China und über die Baumärkte haben nicht nur die Preise verdorben, sondern auch das Image dieses Baustoffs beschädigt«, so Corradini. Vielfach werde beim Einkauf nur auf den Preis

geschaut; dennoch erwarte man Topqualität. Hier sei jeder Steinfachbetrieb gefordert, seine Kunden auf die besonderen Vorzüge, aber auch auf die Grenzen von Naturwerkstein hinzuweisen, um dann genau die Natursteinsorten anzubieten und bereitzustellen, die für die jeweilige Anwendung geeignet sind. Die Firma marmi corradini sei aufgrund ihrer Fachkompetenz, Erfahrung und Fertigungstiefe in der Lage, zu realen Preisen flexibel Produkte aller Art zu liefern – in hoher Qualität.

Auf der Marmomacc stellt marmi corradini nicht aus. Die Gelegenheit wird aber dazu genutzt, alle Interessenten und Kunden einzuladen und das Werk »live« zu präsentieren. Die Realität zu zeigen, hält marmi corradini für sinnvoller als an einem Messestand Beschreibungen und Versprechen abzugeben.

**Bärbel Holländer**



**Ausführung in ROSA PORRINO, Harbour City, Manchester**



**Badezimmer aus PIETRA DORATA in Manhattan, New York**



**Marmi Corradini Deutschland: Niederlassung Rottenburg-Seebronn**

#### **KONTAKTE:**

##### **marmi corradini Deutschland GmbH**

Niederlassung Dahlewitz  
1587 Dahlewitz  
Tel.: 03 37 08 / 44 96 78  
Fax: 03 37 08 / 52 99 80

Niederlassung Rottenburg Seebronn  
72108 Rottenburg-Seebronn  
Tel.: 0 74 57 / 94 10 - 0  
Fax: 0 74 57 / 94 10 - 50

Niederlassung Haaren  
33181 Bad Wünnenberg  
Tel.: 0 29 57 / 98 59 50  
Fax: 0 29 57 / 98 27 96  
haaren@marmicorradini.de

[www.marmicorradini.it](http://www.marmicorradini.it)