

Ausstellungsgebäude des Natursteingroßhändlers mit der neu gestalteten »Stone Gallery« am Hauptsitz in Deinze / Belgien.



Tage der Offenen Tür bei Brachot-Hermant in Deinze / Belgien:

Qual der Wahl

Der belgische Natursteingroßhändler Brachot-Hermant zeigte vom 9. bis 11. Februar sein schier unüberschaubares Sortiment. Aus Hunderten Sorten Naturstein konnten die etwa 1300 Besucher beim belgischen Marktführer auswählen. Schwerpunkt sind Fliesen und Platten aus Granit, Marmor und Sandstein.

Am Hauptsitz der Firma in Deinze bei Gent empfing die Besucher der jährlich stattfindenden Tage der Offenen Tür ein völlig umgestalteter Ausstellungsbereich. Dort werden jetzt nicht mehr Anwendungsbeispiele für Naturstein vorgeführt, sondern alle ständig von Brachot-Hermant lieferbaren Naturstein-

sorten sind an den Wänden in gleich großen Musterplatten – nach Materialart und Farbe sortiert – aufgereiht. Dadurch wird das Angebot wesentlich übersichtlicher. Die Produktpalette der ständig vorrätigen Sorten ist auf einen Blick überschaubar. Weitere z. T. sehr seltene Natursteinsorten sind auf Anfrage lieferbar.

Natural Art Collection und Selection Line

Dazu gehören auch die Materialien der von Brachot-Hermant so genannten »Natural Art Collection«. Sie umfasst ca. 35 Sorten, z. B. CREMOVALENCIA; ROUGE DE LANGUEDOC; ONYX VERDE; VERT ANTIGUA oder auch AZUL MACAUBAS. Sie zeichnen sich durch besondere Farbgebung oder Maserung aus.

Um das eigene Sortiment geordneter anzubieten hat der Natursteingroßhändler noch ein weiteres Marketinginstrument entwickelt. Es handelt sich um die sogenannte »Selection«-Linie. Für die Anwendungsbereiche Garden (Außenbereich, Garten), Living (Innenräume), Kitchen (Küche), Wellness (Bad, Nassbereich) und Cladding (Fassaden) hat Brachot-Hermant die jeweils gebräuchlichsten 16 Natursteinsorten aus dem eigenen Angebot ausgewählt. Dazu gibt es Mustermappen mit 10 x 10 cm großen Täfelchen und Ständer mit 35 x 30 cm großen Platten. Diese Mappen und Ständer können die Kunden bei dem Großhändler beziehen um vor Ort für die Materialien werben.

Oberfläche Letano

Gefallen findet die von Brachot-Hermant selbst entwickelte neue Oberfläche »Letano«: eine weich gebürstete,

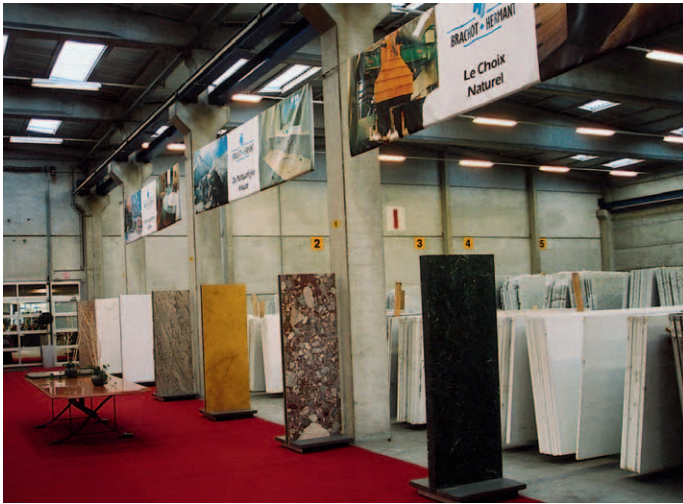
Von Brachot-Hermant entwickelte Musterständer zur Präsentation von Naturstein in Ausstellungsräumen. Erhältlich für die Bereiche Wellness, Kitchen, Garden, Living und Cladding (Fassaden).



(Fotos: P. Postremezak)



Nach Steinarten geordnet werden die ca. 160 ständig vorrätigen Natursteinsorten präsentiert.



Unter dem Namen »Natural Art Collection« vertreibt der belgische Großhändler besonders exklusive Natursteine. Sie sind durch eine besondere Farbgebung oder Maserung gekennzeichnet.

200 000 m² Fliesen und Platten sind ständig auf Lager.

leicht wellige und matte Oberfläche mit lederartiger Struktur für Granit. Durch das Bürsten werden die Poren des Granits geschlossen und der so behandelte Stein ist sehr pflegeleicht. »Letano« ist standardmäßig für acht Granitsorten lieferbar.

Neue Fliesenleimmaschine

Bei den Tagen der Offenen Tür wurden in den frei zugänglichen Produk-

tions- und Lagerhallen nicht nur eigene Innovationen vorgestellt sondern auch eine von dem belgischen Fliesenleger Albert D'Hondt innerhalb der letzten 20 Jahre erfundene Fliesenleimmaschine. Sie soll dem Handwerker das lästige manuelle Aufbringen des Klebers ersparen. Die Maschine kann Platten bis zu einer Stärke von 1–2 cm und einer Größe von 30–80 cm verarbeiten. Pro Stunde kann sie etwa 10 m² Fliesen mit Kleber versehen. Nach Aussage des Erfinders, der das europäische Patent für die Maschine besitzt, handelt es sich um die erste Fliesenleimmaschine der Welt.

Viele Formate und Oberflächen

Die Natursteine, die Brachot-Hermant von Steinbrüchen aus der ganzen Welt bezieht, sind in zahlreichen Formaten erhältlich: als Blöcke, Tranchen, Platten, Fliesen, Unmaßplatten,

kalibrierte Platten, Bahnen, Sockelleisten und als Pflasterung. Ebenso vielfältig sind die möglichen Arten der Oberflächenbearbeitung: poliert, feingeschliffen, geschliffen, gesandstrahlt, geflammt, gestockt, edelgesägt, scharriert, mit Eisblumen, »Anciento« und »Letano«.

Eigene Brüche und Produktion

Brachot-Hermant wird mittlerweile in dritter Generation von Philippe Vaernewyck und Dirk van Overbergh geleitet. Das 1901 gegründete Familienunternehmen erzielte im Jahr 2006 einen Umsatz in Höhe von 60 Mio. €. Laut eigener Aussage gehört der Großhändler zu den Top 3 in Europa. Neben dem Hauptsitz in Deinze sorgen 13 weitere europäische Niederlassungen und je eine in Indien und China für den Vertrieb. Das Unternehmen stellt seine Ware in vier eigenen Produktionsanlagen her: zwei

KURZINFO:

Kontakt

Brachot-Hermant n.v.
E3-iaan 86192
9800 Deinze
Tel.: 0032/93 81 81 81
Fax: 0032/93 86 97 25
info@brachot.com
www.brachot.com

MAINSANDSTEINE

aus eigenen Brüchen und eigener Verarbeitung

*Wir liefern: Platten · Massivstücke · Gartenbausteine
Wir erledigen: Steinmetzarbeiten · Renovierungen*

FRANZ ZELLER
1890 2007

NATURSTEINWERKE

63897 MILTENBERG AM MAIN

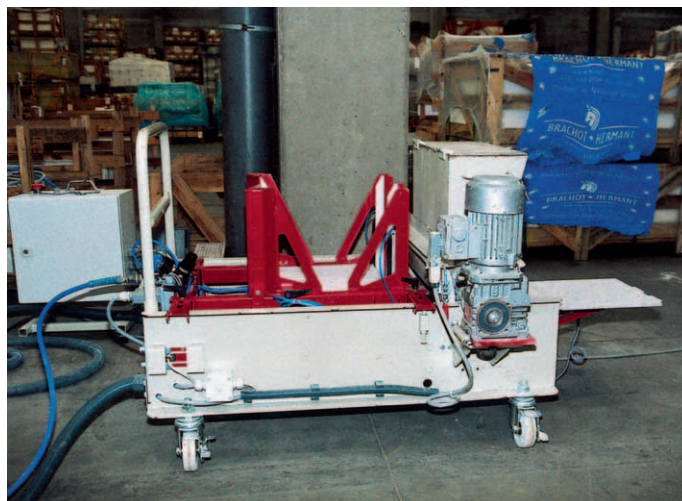
Telefon 0 93 78/7 77 · Telefax 0 93 78/7 79

info@mainsandstein.de · www.mainsandstein.de

**Werbung in
Naturstein ist
Verkaufsfördernd**



Ein LKW aus der eigenen Flotte empfing die Besucher auf dem Firmengelände. Im letzten Jahr wurde der Fuhrpark um neun Fahrzeuge erweitert.



Die als revolutionär angepriesene Fliesenleimmaschine soll Fliesenlegern das manuelle Aufbringen des Klebers ersparen.

in Belgien und jeweils eine in Polen und Indien. Zudem besitzt Brachot-Hermant eigene Steinbrüche in Frankreich, Indien, Brasilien und vier in Norwegen. Dort werden die Granite LABRADOR BLEU DB, LABRADOR SILVER PEARL und

LABRADOR BROWN PEARL abgebaut. Der Granit LABRADOR BLEU DB hat glänzende blaue und graue Kristalle auf dunklem Hintergrund, die ihm besonders mit der neuen Oberfläche »Letano« ein sehr reizvolles Aussehen verleihen.

Die norwegischen Granite, die neue Oberflächenbearbeitung »Letano« sowie einige indische Materialien stellte Brachot-Hermant auch auf der Stone+tec aus.

Petra Postaremczak



DER NEUE CANTER.

Mehr **Effizienz** für jede Branche: robust, langlebig mit jeder Menge Lademöglichkeit und Zugkraft bei 3,5 t bis 7,5 t Gesamtgewicht.
 Mehr **Zuverlässigkeit**: 100.000 km bzw. 3 Jahre Garantie inklusive.
 Außerdem mehr **Funktionalität** durch einzigartige Joystick-Schaltung, mehr **Vielseitigkeit** durch 4 Kabinentypen und 7 Radstände, mehr **Sicherheit** durch ABS sowie dem Mitsubishi Fuso RISE-Sicherheitssystem, und mehr **Komfort** dank weit öffnender Türen, nicht störender Radkästen im Fahrerhaus und einfachem Kabinendurchstieg.
 Immer noch mehr **Nutzlast**.
Viele Aufbaumöglichkeiten: Pritschen, Kipper, Kräne, Abroller, Absetzer, Koffer, Planen uvm. FRAGEN SIE UNS!

CANTER
 ALL YOUR BUSINESS NEEDS.

Ihr Mitsubishi Fuso Händler in Ihrer Nähe:
 Bus + LKW Service **GROSS** GmbH & Co. KG
 Gewerbegebiet Fischeracker, 74223 Flein
 Tel. 0 71 33/98 98 20, Fax 0 71 33/98 98 28, www.bls-flein.de



„Ich klebe mit OTTO, damit ich nicht im Regen stehe.“



Ob drinnen, ob draußen: Für optimales Kleben und Dichten gibt's den Hybrid-Klebstoff OTTOCOLL® M 500. Er haftet selbst bei Wasserbelastung auf nahezu allen Untergründen.

Informieren Sie sich über die Beständigkeit und Reißfestigkeit des spannungsausgleichenden Klebstoffes OTTOCOLL® M 500.

Hermann Otto GmbH
 D-83413 Fridolfing
 Telefon 08684-908-0
 E-mail: info@otto-chemie.de
 Internet: www.otto-chemie.de



Dichtstoffe • Klebstoffe