



MAGNA Naturstein:

# Riese im Osten

Seit 14 Jahren produziert die Firma MAGNA in Loitsche aus dem Block Halbfertig- und Fertigware aus Naturwerkstein. Der Umsatz verteilt sich zu gleichen Teilen auf Produktion und Handel. Man profitiert von großem technischem Know-how, Synergien mit der Magna Westfalia sowie innovativen Bearbeitungen (Lasergrip) und Produkten (Glaskeramik).

**G**egründet wurde die Firma 1993 – »für mich genau der richtige Zeitpunkt, um mich selbständig zu machen, nicht nur der Fördermittel wegen, die für Neugründungen in Ostdeutschland bewilligt

wurden«, erzählt Jochen Thumm. Gemeinsam mit seiner Frau Birgit, die sich heute in der Firma um Marketing und offene Posten kümmert, wagte er 1992/93 den Umzug aus Süddeutschland in den Osten, wo die beiden auch

eine Familie gründeten. »Der Anfang war nicht leicht, aber spannend«, erinnert er sich. Pionierarbeit war zu leisten in einer Zeit des Aufbruchs, die aber auch beflügelte.

## Produktion aus dem Block

Loitsche liegt nicht weit von Magdeburg, verkehrsmäßig gut angebunden. »Wir haben gleich vom Block aus gedacht und produziert«, erzählt Geschäftsführer Jochen Thumm.

Die Firmenneugründung war, wie er betont, wohlüberlegt. »Mein Vater hatte Marktforschung betrieben und am Beispiel italienischer Unternehmen festgestellt, dass sich die Produktion aus dem Block lohnen muss. Unter dieser Prämisse haben wir ein stimmiges Gesamtkonzept entwickelt und sukzessive umgesetzt«, erzählt er. »Heute bieten wir unseren Kunden alles – die ganze Bandbreite von Produkten aus Naturwerkstein.« 50% des Umsatzes stammt aus eigener Produktion, die andere Hälfte erwirtschaftet man durch Handel. »Wir sind extrem flexibel, wenn es um Kundenwünsche geht«, so Jochen Thumm.

## Neue Kalibrieranlage von MBD

Heute verfügt die Firma über ein Betriebsgelände von 200 000 m<sup>2</sup>. 80 Arbeitnehmer sorgen dafür, dass täglich ca. 100 t Rohblöcke zu Unmaßplatten, Boden- und Fassadenplatten sowie Fliesen mit unterschiedlichen Oberflächenstrukturen verarbeitet



(Fotos: B. Holländer; Firma)

Jochen Thumm

Stone+Tec 2007  
Halle 1, Stand 211



Oben: Multiblattsäge von Pedrini

Links: Firmengelände; ganz rechts Vorbereitung der Hallenverlängerung für die neue Kalibrierlinie

werden. Der Maschinenpark beinhaltet u. a. acht Gatter, drei Multiblattsägen, eine Polierlinie, eine Fliesenlinie, eine Harzanlage, eine Flammlinie, mehrere Brückensägen, einen Kantpolierer, Wasserstrahlmaschinen der Firma Thumm, eine Fassadensäganlage und ein neues vollautomatisches Bohr- und Sägezentrum, ebenfalls eine Entwicklung aus dem Haus Thumm. Die jüngste Investition von Magna wird eine Kalibrierlinie für Rohplatten, in der auch eine weitere Schleifanlage integriert ist. Dafür hat Jochen Thumm um- und angebaut: insgesamt sind jetzt über 20 000 m<sup>2</sup> überdacht.

»Eine unserer Hauptstärken ist unsere Logistik«, so Thumm. »Die Ware wird dem Natursteinverarbeiter mindestens einmal pro Woche angeliefert. Wir arbeiten mit vier eigenen Kran-LKW und Subunternehmen, die seit Jahren exklusiv für uns tätig sind. Im Schnitt werden täglich 60 Kunden beliefert.«

#### Gute Zeiten

»Für Händler stehen die Zeichen günstig«, hat Jochen Thumm festgestellt. Zum einen seien heute Hunderte von unterschiedlichen Materialien auf dem Markt, die kein Steinmetz auf Lager halten könne. »Die Steinmetzen greifen verstärkt auf die Materialaus-

wahl der Produzenten und Händler zurück. Unser Lager wächst überproportional zum Umwachs; seit der Gründung hat es sich verfünffacht. Für den Kunden bedeutet das, dass er schnell genau das bekommt, was er braucht.« Zum anderen verlagere sich die Produktion aus Italien zurück in die Länder, in denen v. a. die exotischen Steine abgebaut werden. »Direkt in Indien oder Brasilien einzukaufen, ist für viele Steinmetzen, die früher bequem in Italien eingekauft haben, zu aufwändig. Viele davon kaufen jetzt bei uns«, erläutert Thumm, der, wie er betont, nicht an Fliesenleger und nicht an Privatkunden liefert.

# Gresser Positionier-Diodenlaser

- Diodengepumpter Festkörperlaser mit intensiv grüner Linie bis 100 Milliwatt. Besonders gut sichtbar bei Helligkeit und Sonneneinstrahlung!
- Hochwertiger Diodenlaser mit roter Linie und 40 Milliwatt sowie Spezialoptik zur Optimierung der roten Laserlinie. Stärkster Laser im Markt. Mehrbereichsnetzteil von 85 bis 265 Volt!

Beachten Sie unsere Angebote zur Messe!

Gresser e.K. Laser- und Messtechnik  
An der Warth 10 · D-97199 Ochsenfurt  
Telefon 0 93 31 - 22 77 · Telefax 0 93 31 - 78 41  
E-Mail: [info@gresser-laser.com](mailto:info@gresser-laser.com) · Internet: [www.gresser-laser.de](http://www.gresser-laser.de)

Über weitere Lasertypen fordern Sie bitte unsere Informationen an.



**Glaskeramik lässt sich wie Naturstein verarbeiten.**

### Gute Karten

Als besondere Stärke sieht Jochen Thumm die Zusammenarbeit mit der Tochterfirma Magna Westfalia in Vlotho. Diese reine Handelsfirma setzt mit einer Lagermenge von über 80 000 m<sup>2</sup> Naturstein fast ebenso viel um wie die MAGNA selbst. Beide Firmen können schnell auch auf das jeweils andere Lager zugreifen und dem Kunden auf diese Weise flexibel eine riesige Natursteinauswahl bieten. Für den Vertrieb des Natursteins unentbehrlich sei der Außendienst. Die Magna Naturstein GmbH und ihre Tochter Magna Westfalia in Vlotho beschäftigen gemeinsam acht fest angestellte Außendienstmitarbeiter; »sie waren von Anfang an mit dabei und haben sich inzwischen ein Netz an Kontakten aufgebaut«, so Thumm. MAGNA Naturstein beliefert vor allem Ostdeutschland und zunehmend auch Polen; allein im Projektgeschäft ist das Unternehmen überregional ak-

tiv. Magna Westfalia verkauft »von Kassel bis Kiel« und im Ruhrgebiet.

### Synergien

Jochen Thumm stammt aus einer Familie von Technikern und Tüftlern; der Name hat in der Branche einen guten Ruf. Jochens Bruder Claus hat wie der Vater Maschinenbau studiert, er selbst Elektrotechnik. Echte Kompetenz ist ein Trumpf der Firmengruppe, zu der neben der 80 Mitarbeiter starken MAGNA und ihrer 20 Mitarbeiter starken Tochter MAGNA WESTFALIA (ausschließlich Handel) das schwäbische Mutterunternehmen Thumm & Co. (Dr. Claus Thumm) und die Firma SELTRA (Uwe Thumm) gehören. Bei der Firma Thumm in Nürtingen sind 30 Mitarbeiter auf die Herstellung von Verbindungs- und Geländerelementen für Natursteintreppen sowie auf die Entwicklung und Herstellung von Sondermaschinen für die Steinbearbeitung spezialisiert. Die Firma SELTRA unterhält mehrere Lager (verschiedene Standorte). 15 Beschäftigte konzentrieren sich auf den Handel mit Natursteinerzeugnissen. Mit der SELTRA gibt es viele Synergien«, ist sich Jochen Thumm sicher. »Mit meinem Bruder Uwe sehe ich viele Möglichkeiten der Zusammenarbeit, die große Umsatzsteigerungen versprechen.« Die Firmengruppe setzt auf die Verbindung von Theorie und Praxis. Die Entwicklung hochproduktiver Steinbearbeitungsmaschinen dient immer auch der Rationalisierung der eige-

nen Produktion. So hat Thumm in Nürtingen eine technologische Linie für die Herstellung von Plattenerzeugnissen entwickelt und gebaut, die sich jetzt bei Magna in Loitsche läuft (**Naturstein** 5 / 2006, ▷ S.70 – 72).

### Gut ausgelastet

Mit der Auslastung seiner Produktion ist Jochen Thumm zufrieden. »Seit Mitte 2006 haben wir gut zu tun; dabei hat im vergangenen Jahr sicher auch die damals bevorstehende Erhöhung der Mehrwertsteuer eine Rolle gespielt. Jetzt haben wir den Winter fast hinter uns, und ich denke, es wird ordentlich weitergehen.«

»Von den nach der Wende in Ostdeutschland gegründeten Natursteinwerken ist nicht viel übrig geblieben«, konstatiert Jochen Thumm; jedenfalls habe niemand sonst die gleiche Fertigungstiefe. Die will Jochen Thumm beibehalten; das Leistungsspektrum des Unternehmens will er eher noch vergrößern. Das Verhältnis Produktion zu Handel soll in etwa so bleiben wie es ist. Reduziert werden soll lediglich die Menge der Sorten, die gegattert werden mit einem Schwerpunkt auf Sorten aus Europa. »Im Bereich Standardware wird man auch weiterhin mit Anbietern v. a. aus China konkurrieren«, meint Thumm; »in diesem Bereich kann man nur mit Schnelligkeit und konkurrenzfähigen Preisen punkten. Wenn man mehr verdienen will, muss man etwas bieten, was die anderen so nicht haben.«

### Neu: Glaskeramik

Auf der Suche nach Nischenprodukten für seine Kunden hat Jochen Thumm einen Glaswerkstoff entdeckt, der sich mit den gängigen Steinverarbeitungsmaschinen bearbeiten lässt. »Glaskeramik«, so der Name dieses Produkts, ist ein Material, das zwar aus Glasschmelzen stammt, aber durch gesteuerte Kristallisation in einen teils polykristallinen, teils glasigen keramischen Zustand umgewandelt wird. Glaskeramik wird in Deutschland aus Glasschollen hergestellt, die in einem patentierten Sintervorgang lediglich an den Schollenrändern zusammenschmelzen, informiert das Unternehmen. Theoretisch sind alle Farben möglich; derzeit sind »Cremeweiß« und »Jade« im Angebot.

**Bärbel Holländer**

### KURZINFO:

#### Firmengruppe Thumm

»Thumm« steht für Treppensysteme, Maschinenbau sowie Fertigung und Handel von bzw. mit Natursteinerzeugnissen. Die Firmengruppe nutzt den Maschinenbau zur Rationalisierung der eigenen Fertigung und setzt auf Beratung und Service. Die Firmengruppe hat ihren Ursprung im schwäbischen Familienunternehmen Thumm & Co., das seit fast 50 Jahren Steinmetzen in allen Fragen rund um die Treppe sowie das Verkleben von Naturstein berät. Firmengründer Günther Thumm decht heute zusammen mit seinen Söhnen Jochen, Claus und Uwe folgende Bereiche in der Gruppe ab ab:

- Treppen- und Geländersysteme
- Steinbearbeitungsmaschinen
- Verkleben von Naturstein

- Fertigung von Natursteinprodukten  
- Handel mit Natursteinerzeugnissen  
*Dr.-Ing. Dieter Gerlach*

Thumm & Co.  
Tel.: 0 70 22 / 9 27 60  
[www.thumm-treppen.de](http://www.thumm-treppen.de)

MAGNA  
Tel.: 03 92 08 / 27 10  
[www.magnastein.com](http://www.magnastein.com)

Magna Westfalia  
Tel.: 0 52 28 / 9 60 60  
[www.magna-westfalia.de](http://www.magna-westfalia.de)

SELTRA  
Tel.: 0 70 22 / 40 70 90  
[www.seltra.de](http://www.seltra.de)



# Marmi Rossi s.p.a.



**ROHPLATTEN, FERTIGWARE  
und FLIESEN aus GRANIT**



**Marmi Rossi S.p.a.**

Località Monteiano - Z.I. 37010 Cavaion V.se (VR-I)

Tel. 0039-045-6260115 r.a. Fax. 0039-045-7236410

[www.marmirossi.com](http://www.marmirossi.com) e.mail: [areavendite@marmirossi.com](mailto:areavendite@marmirossi.com)