



GaLaBau 2006:

Grün ist die Hoffnung

Vom 13. bis 16. September präsentierten sich 900 Aussteller, darunter viele Naturstein-Firmen, auf der GaLaBau, die alle zwei Jahre in Nürnberg stattfindet. Der Trend zu Naturstein im Grünen hält an.

Grün ist die Hoffnung, auch für die Natursteinbranche, oder, anders gesagt: im Grünen liegt die Hoffnung für die Branche, zumindest im Moment. Denn schöne Gärten sind nach wie vor »in«, und der Trend zur individuellen Gestaltung mit Trockenmauern, gepflasterten Wegen, Brunnen und Figuren hält an. Und: Viele Kunden sind bereit, in ihre grüne Oase zu investieren. »Wir spüren ein deutliches Interesse für hochwertige und auch für billige Produkte. Dagegen sinkt die Nachfrage im mittleren Preissegment«, sagt Günter Gallenberger von der MVK Muschelkalk Vertriebskooperation GmbH, die auf einem großen Stand eindrucksvoll Flagge zeigte.

»Weiteres Wachstumspotenzial für Naturstein im Galabau« sieht Uwe Thumm von der Firma Seltra. Dementsprechend zufrieden zeigten sich die Naturstein-Aussteller auf der GaLaBau.

Muschelkalk Vertriebskooperation

Gemeinsam stärker sind die Mitglieder der MVK Muschelkalk Vertriebskooperation. Auf einem geradezu riesigen Gemeinschaftsstand präsentierten sich die Firmen Kelheimer Naturstein, Kirchheimer Natursteinwerke und Borst Naturstein mit ihrem jeweiligen Muschelkalksortiment. Alle Gesprächsnotizen werden zuverlässig allen drei Kooperationspartnern zur Verfügung gestellt. Im Bedarfsfall

werden Objektlieferungen gemeinsam bewältigt. Die GaLaBau ist für alle ein gutes Forum für Kontakte v. a. zu Garten- und Landschaftsbauern. »Wir würden uns über zusätzliche Partner freuen«, so Günter Gallenberger. »Wir müssen wegkommen von der Angst vor Konkurrenz aus den eigenen Reihen.« Interessenten melden sich bitte bei Vertriebskooperations-Geschäftsführer Manfred Plank.

MVK Muschelkalk Vertriebskooperation GmbH

*Kirchheimer Kalksteinwerke GmbH
Tel.: 093 66/90 66-0*

*www.kkw-stein.de
Natursteinwerk Borst
Tel.: 093 66/90 061-0*

*www.NatursteinwerkBorst.de
Kehlheimer Naturstein GmbH Essing
Tel.: 094 41/67 69-0
www.kelheimer-naturstein.de*



(Fotos: P. Becker, B. Holländer)



Das Team der MVK v. l. n. r.: Günter Gallenberger, Karl Schwarz, Alexander Borst, Manfred Plank und Peter Hofmann



Günter Gallenberger, Kelheimer Naturstein:
»Wir müssen wegkommen von der Angst vor Konkurrenz aus den eigenen Reihen!«

Präsentierte sich auf einem liebevoll gestalteten Gemeinschaftsstand: die MVK Muschelkalk Vertriebskooperation



(Foto: Stone N.V.)

Franken-Schotter GmbH & Co. KG

Auf der Messe allgegenwärtig waren Gabionen. Was viele erst seit kurzem im Programm haben, wird von Frankenschotter schon seit Jahren präsentiert. Die Gabionen bzw. FS-Lärmschutzwände® werden über 18 Lizenznehmer im In- und Ausland vertrieben, unter ihnen die Firmen TRACO in Langensalza und Adolf Steinbach in Bad Neustadt a.d. Saale.

Auf insgesamt 240 m² Messestandfläche zeigte das heute 250 Mitarbeiter starke Unternehmen außerdem verschiedene Produkte aus DIETFURTER KALKSTEIN, DIETFURTER DOLOMIT und Jurakalkstein. Das von einer Gesellschaftergemeinschaft (zwölf Gesellschafter, davon drei im Tagesgeschäft) getragene Unternehmen tritt zum Jahresende aus der Vertriebsgemeinschaft Jura Marble Suppliers (JMS) aus, um den weltweiten Vertrieb seiner Produkte selbst zu übernehmen. Frankenschotter betreibt derzeit vier Brüche; man hat den Vorteil, eine große Breite an Varietäten und Qualitäten liefern zu können. Werksteinprodukte tragen zu über 62% zum Umsatz bei; 30% stammen aus dem Verkauf von Schotter, 8% liefern die firmeneigenen Asphalt-

mischwerke. Im Werksteinbereich bietet die Firma ihren Kunden konkrete Handlungshilfen wie z. B. Platten mit angearbeiteten Profilen.

Franken-Schotter GmbH & Co. KG
 Tel.: 091 42/8 02-0
www.franken-schotter.de

Glöckel Natursteinwerk GmbH

»Naturstein für Ihren Wellnessgarten« präsentierte die Glöckel Natursteinwerk GmbH an ihrem Stand. Das Unternehmen, das schon lange auf den Landschafts- und Gartenbaubereich setzt, war einer der ersten Naturstein-Aussteller auf der GaLaBau. Am Stand wurde das gesamte Sortiment für den Außenbereich präsentiert, darunter Gartenplatten, Gabionen, Abdeckplatten, Bossensteine und Verblender.

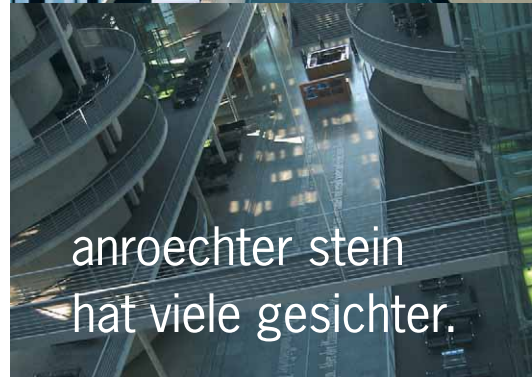
Glöckel Natursteinwerk GmbH
 Tel.: 091 45/4 28
www.gloeckel.de

H. Geiger GmbH

Die innovative Kombination altbekannter Steine miteinander sowie mit anderen Materialien ist für Herbert Geiger, Chef der Stein- und Schotterwerke aus



**FS-
 Geschäfts-
 führer
 Hans-
 Jochen
 Zech (l.)
 und
 Mitstreiter
 Karl Tratz**



aber nur eine produzenten-gemeinschaft.
 die anroechterstonegroup.

jacoby naturstein gmbh

albert killing gmbh

hubert killing gmbh

natursteinwerk rinsche gmbh

schulte naturstein gmbh und co. kg

www.anroechter.com





Das Team der H. Geiger Stein- und Schotterwerke; ganz links Firmenchef Herbert Geiger



Erntete viel Lob für den neuen Messestand: das Team von Stone N.V.

Kinding im Altmühltal, wichtiger als die Suche nach neuen Sorten und Mittelpunkt der Firmenstrategie. Auch bei seinen Gabionen setzt er dieses Prinzip um, indem er neben den klassischen Steinkörben aus Drahtgeflecht auch solche mit zusätzlichen Fassungen aus Edelstahl anbietet. Nach seiner Erfahrung »holt der Naturstein gegenüber dem Betonwerkstein auf«, da hier viel, was ehemals reine Handarbeit war, nun kostengünstiger mit Maschinen gemacht werden kann.

*H. Geiger GmbH Stein- und Schotterwerke
Tel.: 08467/15-0
www.schotterwerk-h-geiger.de*

Alpha Stone

Den »Wunsch nach einem Stück Urlaub auf der Terrasse« hat Georg Förstl, Geschäftsführer bei Alpha Stone aus dem fränkischen Merkendorf, in Sachen Gartengestaltung festgestellt, will heißen: »Gefragt sind Naturmaterialien mit mediterranem Flair«. Förstl präsentierte auf der Messe ein Sortiment von Travertin in sechs Farben von Cremeweiß bis Bräunlich. Insgesamt hat er sein Ange-

bot im Galabau in den letzten zwei Jahren ausgeweitet. An der Messe kritisiert er den Termin, der seiner Ansicht nach nicht in der Saison der Gartenbauer liegen sollte. Dennoch war auch er mit den Besucherzahlen »zufrieden«: »Die Stammkunden waren alle hier.«

*Alpha Stone GmbH & Co. Naturstein KG
Tel.: 09826/6210-0
www.alphastone.de*

Stone N.V.

Auf einem modern gestalteten Stand mit viel frischem Hellgrün bot die belgische Firma Stone N.V. für den Galabau geeignete Natursteinprodukte feil. »In Deutschland machen wir 70 % unseres Umsatzes mit Produkten für den Außenbereich«, so Stijn Peersman, Verkaufsleiter für Deutschland, Österreich und die Schweiz. Künftig werde man verstärkt auch Natursteinprodukte für den Innenausbau liefern. Im Trend liegen laut Deutschland-Verkaufsleiter Peter Laevers großformatige Platten (1 x 1 m, 1 x 1,50 m etc.). Überrascht sei man von einem neuen Interesse an BLAUSTEIN mit verschiedenen Oberflächen.

*Stone N.V.
Tel.: 0032/52317600
www.stone.be*

tubag Trass

Unter dem Motto »GaLaBau trifft tubag Trass« präsentierte das Unternehmen auf der GaLaBau einen Querschnitt seines Sortiments an Mörteln für die Pflaster- und Natursteinverlegung. Allen Interessenten an ihrem neuen zementharzgebundenen Pflaster-

terfugenmörtel PFN, der besonders für den Einsatz im Galabau entwickelt wurde, gab die Firma tubag ein Probepäckchen mit. Der Fugenmörtel, mit dem sich wasserundurchlässiger Pflasterfugen ausführen lassen, härtet von unten nach oben; die fertig verfügte Fläche kann einfach abgespritzt werden und ist dann zementschleierfrei – »ein geniales Produkt!«, so Geschäftsführer Wolfgang Hahne. Auch über weitere Produkte des Sortiments wurde am tubag-Stand informiert, beispielsweise über den wasserundurchlässigen Bettungsmörtel NVL 300, den Trass-Drainagemörtel TDM, den dreikomponentigen Pflasterfugenmörtel PFL und den Trass-Fugenmörtel für Polygonalplatten TFP.

Hahne sieht für Natursteinfachleute »immense Chancen« auf dem Tätigkeitsfeld Galabau. »Leider lassen viele diese Chancen ungenutzt. Davon profitieren die Garten- und Landschaftsbauer. Viele von ihnen verwenden Naturstein schon mit erheblichem Geschick.«

*tubag Trass Vertrieb
Tel.: 0541/601643
www.tubag.de*

Baumann Granitwerke

»Erstklassig« war der Messeverlauf aus der Sicht von Horst Frank, Geschäftsführer der Baumann Granitwerke. Eine »hervorragende Resonanz« erlebte er auf seinen gelben Granit, den er vor zwei Jahren erstmals präsentiert hatte. »Inzwischen haben die Produktionskosten bei der Konkurrenz aus Polen und Tschechien angezogen«, kommentiert er die Tatsache, dass die Produktion dieses Steins als Spaltpflaster-

KURZINFO:

GaLaBau-Bericht, Teil 2

Leider konnten wir in der vorliegenden Ausgabe nicht alle Natursteinaussteller auf der GaLaBau berücksichtigen. Im nächsten Heft berichten wir über die Firmen Akemi, Alta Skiferbrudd B.V., Bärlocher, Bäumler, Consorzio Cavatori, Fantasy Garden, Hahnel, Johann Stiegler, Lauster Steinbau, maxit, Natursteine Wronski, portomar und Roll Natursteine.



tubag-Geschäftsführer Wolfgang Hahne sieht für Natursteinfachleute »immense Chancen« im GaLaBau-Bereich.



(Foto: AGABA)

Die Serie LED-Light Star von AGABA

nem neuen Sortiment. Speziell im Bereich Gartendekoration (z. B. Wasserspiele, Brunnen und Blumenkübel) will man künftig auf Exklusivität, Hochwertigkeit und zeitgemäße Gestaltung Wert legen. Mit Erfolg wurde die Serie LED-LightStar vorgestellt, eine komplette LED-Beleuchtungsserie, mit der Natursteinprodukte in Szene gesetzt werden können.

AGABA verfügt in Deutschland und Rotterdam über Lager mit einer Gesamtfläche von mehr als 20 000 m². Am Standort im rheinischen Bornheim-Roisdorf gibt es einen 1 200 m² großen Showgarten, in dem u. a. Produkte für den Außenbereich und Gartendekorationen aus Naturstein zu sehen sind: Brunnen, Palisaden, Stelen und vieles mehr. 2007 soll die Firma weiter wachsen.

AGABA GmbH
Tel.: 0 22 22/92 20-0
www.agaba.de
www.led-lightstar.de

Peter Becker, Sebastian Hemmer

ter erst vor 15 Jahren eingestellt worden war. Derzeit entwickelt das Unternehmen aus Flossenbürg in der Oberpfalz die Produktion von Dekorations-Splitt aus dem Material. Neuheit auf der Messe war ein Reetmauerwerk aus Granit.

Granitwerke Baumann GmbH
Tel.: 0 96 03/90 33-3
www.granitwerke-baumann.de

AGABA GmbH

Zu den Kunden von AGABA zählen Großhändler, Garten-, Landschaftsbau- und Handwerksbetriebe, Architekten und Ingenieure. Das Unternehmen, das seit Jahren in eigenen Werken in China produziert, bietet eine breite Palette an Natursteinprodukten an, darunter zahlreiche Gartendekorationsartikel sowie Sonderanfertigungen. Auf der GaLa-Bau präsentierte sich die Firma mit ei-



DER NEUE CANTER.

Mehr **Effizienz** für jede Branche: robust, langlebig mit jeder Menge Lademöglichkeit und Zugkraft bei 3,5 t bis 7,5 t Gesamtgewicht.
Mehr **Zuverlässigkeit**: 100.000 km bzw. 3 Jahre Garantie inklusive.
Außerdem mehr **Funktionalität** durch einzigartige Joystick-Schaltung, mehr **Vielseitigkeit** durch 4 Kabinentypen und 7 Radstände, mehr **Sicherheit** durch ABS sowie dem Mitsubishi Fuso RISE-Sicherheitssystem, und mehr **Komfort** dank weit öffnender Türen, nicht störender Radkästen im Fahrerhaus und einfachem Kabinendurchstieg.
Immer noch mehr **Nutzlast**.

Viele Aufbaumöglichkeiten: Pritschen, Kipper, Kräne, Abroller, Absetzer, Koffer, Planen uvm. FRAGEN SIE UNS!

CANTER
ALL YOUR BUSINESS NEEDS.

Ihr Mitsubishi Fuso Händler in Ihrer Nähe:

Bus + LKW Service **GROSS**
Gewerbegebiet Fischeräcker, 74223 Flein
Tel. 0 71 33/98 98 20, Fax 0 71 33/98 98 28, www.bls-flein.de



EXZELLENTEN PRODUKTE FÜR EXKLUSIVE NATURSTEIN-WELTEN

Reinigung - Schutz - Pflege

MOELLER STONE CARE

www.moellerstonecare.de